

## **Améliorer la productivité**

Cette entreprise est l'un des principaux partenaires et sous-traitants des plus grands constructeurs industriels, dans les domaines de l'équipement et de l'aménagement intérieur d'autocar et autobus. Elle compte une trentaine d'employés.

Elle se trouve confrontée à une compétition de plus en plus rude et il est donc important de tout mettre en oeuvre pour acquérir des avantages compétitifs et les préserver. Le projet mis en oeuvre avait pour objectif initial de répondre plus rapidement aux appels d'offres. L'utilisation des nouvelles technologies doit ainsi permis de traiter plus rapidement une demande client et d'apporter une réponse satisfaisante en terme de présentation de l'offre. Le deuxième objectif du projet était d'optimiser et de fiabiliser les relations avec les sous-traitants.

Grâce au système mis en place, l'entreprise répond aujourd'hui aux appels d'offre en deux jours alors qu'il fallait une semaine au minimum auparavant. Les dirigeants de la PME considèrent que c'est un avantage commercial indéniable. D'autant plus que grâce à cet outil, le client peut facilement naviguer autour ou à l'intérieur de son futur véhicule et peut zoomer à n'importe quel moment afin de visionner certains détails. En ce qui concerne les sous-traitants, l'échange rapide du modèle 3D dynamique permet d'éliminer toutes les erreurs d'interprétation lorsqu'ils doivent fabriquer tout ou partie d'un ensemble complexe. Ils comprennent plus aisément l'agencement des pièces et leur montage.

Un facteur de succès de ce projet a donc été de savoir choisir le logiciel correspondant aux besoins réels de l'entreprise. Pour cela, une évaluation précise des besoins de l'entreprise a été effectuée, ainsi qu'une recherche complète afin de trouver la meilleure solution disponible sur le marché, capable de procurer le meilleur retour sur investissement et pour un prix adapté aux possibilités financières de l'entreprise.